



news № 2 (4) / февраль 2010 г. LOGAN-(LC)

www.logan-news.ru

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ БЕСПЛАТНО!

WWW.LOGAN-CLUB.RU

РЕПОРТАЖ С МОСКОВСКОГО ЗАВОДА

«АВТОФРАМОС» СТР. 2

**ПОДУШКА
БЕЗОПАСНОСТИ
ДЛЯ КРЕДИТА СТР. 6**



**ВСЕ, КАК
У ВЗРОСЛЫХ,
ИЛИ ПРИЯТНЫЕ ПЕРЕДЕЛКИ
СТР. 8**

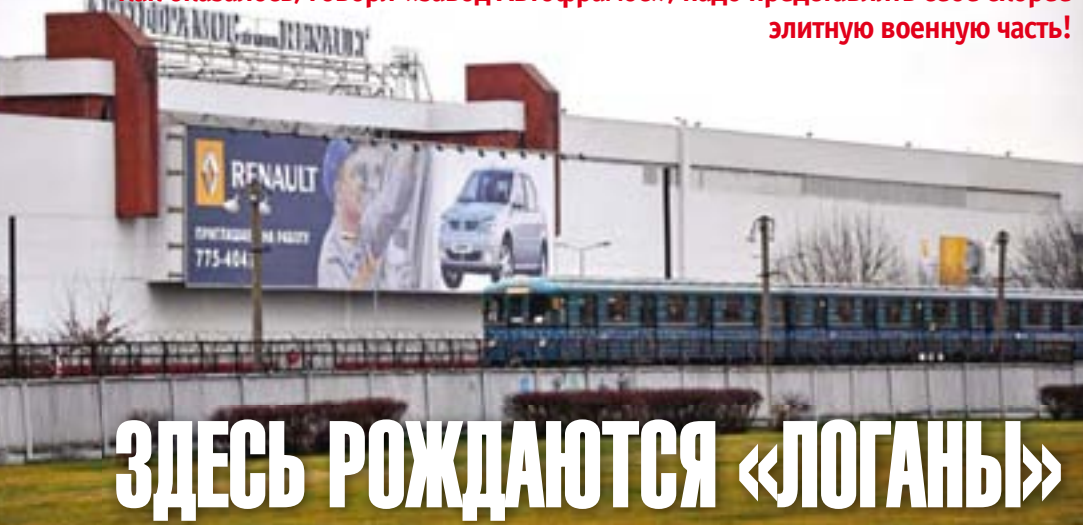
LOGAN
www.logan-shop.ru **SHOP**

Автозапчасти и аксессуары (495) 741-34-97
Москва, 2-й Балтийский переулок, д.6
(вход с торца здания, магазин "Автозапчасти") (район ст.м. "Сокол")

**ПОКУПАЕМ СТР. 4
НОВЫЙ ЛОГАН**

ИЗДАНИЕ ВСЕРОССИЙСКОГО КЛУБА ЛЮБИТЕЛЕЙ RENAULT LOGAN

Что мы, в большинстве своем, представляем себе при слове «завод»? Грязь, шум, лужи масла на полу? Перемазанных рабочих, одетых в грязные телогрейки поверх еще более грязных спецовок? Скорее всего, да. Как оказалось, говоря «завод Автофрамос», надо представлять себе скорее элитную военную часть!



ЗДЕСЬ РОЖДАЮТСЯ «ЛОГАНЫ»

Собственно, группу экскурсантов из Логан-Клуба примерно такими словами и встретили: «Завод это армия, где необходимо строго выполнять приказы и правила! Передвигаемся только по зеленым дорожкам, даже внутри цехов! Основной приоритет на заводе — это безопасность! Даже премия сотрудникам завода зависит от наличия или отсутствия нарушений техники безопасности на заводе.»

Первое, чему удивляешься, проходя через контрольно-пропускной пункт, — на территории завода по сравнению с московскими улицами стерильная чистота! Наличие белого укатанного снега на дорожках вызывает такой контраст с грязной кашей «за забором», что хочется попросить политического убежища. Подобное встречал только как раз на территории военной части!

Тем временем мы замысловатым зигзагом, соответствующим пешеходным дорожкам и переходам, идем к нужному входу. Почему не сделаны прямые дорожки? Все просто — приоритет в движении на заводе отдан транспорту, доставляющему детали, материалы, новые автомобили, автомобили со склада и т. п. Случись какое-либо ЧП, авария или несчастный случай — и уже могут возникнуть проблемы со своевременной доставкой, а конвейеру нужен непрерывный подвоз материалов. Вот и приходится людям ходить зигзагом, чтобы не мешать транспорту и не стать причиной остановки конвейера.

Тепло офисного крыла «Автофрамоса» и скучную чистоту коридоров разбавляют красочные иллюстрации, напоминающие о технике безопасности, фотографии концепт-каров Рено, а так же различные плакаты о мероприятиях, проводимых совместно с Рено.

Театр начинается с вешалки, а экскурсия на завод — с раздевалки, где всем экскурсантам был выдан следующий комплект: кепка-каски, одноразовая шапочка, защитные очки, халат, ботинки по размеру и одноразовые носки. От всего комплекта веяло какой-то военной надежностью и функциональностью.

Оставив за спиной светлые коридоры офисного крыла, мы наконец-то приступили к основной части нашей экскурсии — к осмотру производства. Логично, что путешествие как бы сопровождало сборочный процесс. Поэтому первое, что мы увидели, это ящики с комплектующими, в таможенной зоне. Оказывается, на территории завода действует специализированное таможенное подразделение! Вся процедура «растаможки» происходит на территории завода. Таким образом, оформление не занимает много времени и не требует лишних расходов на транспортировку.

С таможенного склада комплектующие развозятся по различным участкам сборки автомобилей или на промежуточные склады. Первый из участков, конечно же, сварочный. Из 358 деталей, соединенных между собой 3810 точками сварки, рождается кузов Логана. Именно здесь становится извест-

но, в какой цвет будет окрашен конкретный кузов, какой комплектации будет эта машина, какое дополнительное оборудование на нее будет установлено. Распечатанная бумага будет сопровождать автомобиль до завершения его сборки. Роботов на этом участке немного, сварка происходит в основном вручную. Это не значит, что геометрия деталей будет не точна, — вручную происходит установка элементов на специальные устройства, сварочные кондукторы. Именно они, а не рабочие, обеспечивают точность геометрии кузова. То есть рабочие здесь выполняют функции манипуляторов и контролеров процесса. Люди также подводят сварочные клещи к необходимым точкам. Таким образом, не человек задает геометрию кузова, он лишь контролирует правильность размещения деталей на «оснастке». Фактически, геометрия кузова задается также как и при использовании роботов.

Эффективность подобного подхода доказала лаборатория проверки качества, в которой каждую неделю проходят полную проверку по 3 случайно выбранным кузовам Логана и Сандеро. В помещении с постоянной температурой (+20 С), влажностью и системой защиты от пыли два сверхточных робота-измерителя проверяют геометрию готового кузова по 900 контрольным точкам. Компьютер проверяет, лежат ли фактические параметры в пределах поля допуска (для некоторых из них допуск составляет всего 0,2 мм!), сверяя их относительно «идеальной» математической модели, а также отслеживают тенденцию отклонений. В базе данных хранятся все измерения по каждому проверенному кузову с момента начала работы завода! Это позволяет, ежедневно следя за тенденцией нарастания отклонения каждой проверенной точки, произвести дополнительную наладку оборудования задолго до того, как контрольная точка выйдет за пределы поля допуска. Подобный подход показал свою высокую эффективность. С начала производства в 2005 году не было ни одного случая нарушения геометрии кузова!

После сварки кузова и навески дверей — очередная группа контроля. Проверяется кузов на наличие металлической стружки и прочих дефектов. При обнаружении они устраняются. Обращает на себя внимание то, что весь кузов светлый, и только центральная стойка и передняя часть порога чуть темнее. Такая разница в цвете объясняется тем, что все наружные детали, за исключением вышеперечисленных, имеют двустороннюю оцинковку! В 2005 году оцинкованных деталей было меньше. Увеличение их количества, явилось следствием проблем с антикоррозийной стойкостью, выявленных в начале работы завода. Работы по гарантийному устранению этих проблем Рено, конечно, выполнило, но также были приняты меры по улучшению сопротивляемости коррозии.

Помимо увеличения доли оцинкованных деталей, по сравнению с 2005 годом изменился и процесс грунтовки/окраски/антикоррозийной обработки. Были заменены поставщики материалов, изменены типы используемых составов, установлены дополнительные робо-



◀▶ Помимо этого были выданы радионаушники. Экскурсоводам (в процессе участвовали ответственные за каждый участок сборки) не было необходимости срывать голос даже в самых шумных местах





Фото «Автофрамос»



Специалисты «Автофрамос» подробно рассказали экскурсантам «Логан-Клуба» о процессе производства автомобиля



Фото «Автофрамос»

тизированные системы. Данные меры решили проблемы, возникавшие у владельцев автомобилей 2005 и 2006 годов. На автомобилях, произведенных начиная с 2007 года, подобных проблем уже не возникает. Сейчас данный процесс выглядит так. Готовый кузов грунтуется дважды. Первый раз катафорезный грунт. Оказывается, для этого необходимо последовательно окунуть кузов в семь ванн обезжиривания, подготовки кузова и нанесения фосфатного грунта, и в две ванны нанесения катафорезного грунта с различными составами. После последующей сушки кузова он шлифуется, на него наносятся герметизирующая, антигравийная и прочие мастики. Далее кузов протирается и поступает в кабину нанесения вторичного грунта, который наносится при помощи краскораспыления. Эта операция производится при помощи робота. И только после этого кузов поступает в окрасочную камеру.

Увы, первоначальный проект не предусматривал роботизацию участка окраски кузова. Сейчас, когда рост объемов производства уже позволяет говорить о экономической эффективности установки роботизированного оборудования, для них не везде хватает места. Так что краска наносится на кузов вручную, но вот слой лака наносит именно робот. Лак особо важен с точки зрения защиты от коррозии, т. к. он является верхним герметизирующим слоем. В итоге, как показала практика, качество лакокрасочного покрытия кузова обеспечивается вполне достаточное.

Окрашенный кузов по подвесному конвейеру под самым потолком завода, над таможенными складами, отправляется на участок окончательной сборки. Спустившись «с небес на землю», обзаводится лобовым и задним стеклами, элементами салона. Тем временем параллельно основному конвейеру начинает свое движение конвейер по подбор-

ке двигателя и подвесок. Увы, самого, пожалуй, красивого момента сборки, так называемой «свадьбы», когда кузов и двигатель с подвесками соединяются между собой, мы не увидели. В этот момент на заводе начался обед. Зато мы лучше рассмотрели завершающий этап производства. Оказалось, что сразу после схода с конвейера автомобили попадают на очередную проверку! И только пройдя эту проверку, или после устранения выявленных проблем автомобиль направляется на стоянку, где и дожидается автовоза для доставки к дилеру.

После этого, причудливо петляя между конвейером, складами и снующими электрокарами, цепочка экскурсантов отправилась в конференц-зал задавать накопившиеся вопросы и выпить по чашечке кофе. ☐

Сергей Писаренко.

Подготовлено по материалам www.logan-club.ru

НОВЫЙ RENAULT LOGAN

НОВЫЕ ЛИНИИ. ЗНАКОМАЯ НАДЕЖНОСТЬ.



www.renault.ru

НОВЫЙ RENAULT LOGAN. Теперь вам не нужно выбирать между эстетикой и практичностью. Новый дизайн. Обновленный интерьер. Новый двигатель 1,6 л, 16 клапанов¹.

Гарантия — 3 года или 100 000 км пробега • От 309 000 рублей² • 0% переплаты по программе RENAULT Credit³

Renault Logan — иномарка №1 в России в 2009 г.⁴

Renault рекомендует 



¹ Доступен для версий Expression (Экспрешн) и Prestige (Престиж). ² Рекомендованная цена на версию Authentique (Аутентик) 1.4 л, без учета стоимости окраски металлик. ³ За счет субсидирования кредитной программы производителем размер ежемесячных выплат по кредиту покупателем сопоставим с кредитными выплатами Банку по ставке 0% в рублях. Условия кредитования: аванс — от 30%, срок — от 3 до 12 мес., ставка Банка в кредитном договоре — 14,75% (в период действия государственной программы льготного автокредитования указанная ставка может быть снижена и рассчитывается как разница между ставкой Банка и 2/3 ставки рефинансирования Банка России, действующими на дату предоставления кредита). Комиссия за организацию кредита — 6000 р. Досрочное погашение (минимальная сумма погашения — 25 000 р.): до 3 мес. от даты предоставления кредита — 1% от суммы досрочного погашения, после 3 мес. не взимается. Замщик обязан застраховать автомобиль по полисам Каско и ОСАГО. Неустойка за задержку платежей по кредиту — 0,5% за каждый календарный день от суммы просроченной задолженности. Кредит погашается ежемесячно равными (аннуитетными) платежами. Предложение действительно для автомобилей Renault Logan до 28 февраля 2010 г. Кредитование осуществляет ЗАО Юникредит Банк. Дополнительную информацию по предложению вы можете получить по телефону 8-800-200-29-92 (звонок бесплатный) или на www.renault.ru. Условия предложения могут быть изменены в случае изменения процентных ставок Банком или изменения ставки рефинансирования Банка России. ⁴ По итогам продаж в России в 2009 г. (по данным Ассоциации европейского бизнеса в Российской Федерации, опубликованным 14.01.2010 г.). Реклама.

RTDService
OFFICIAL DEALER MOSCOW RUSSIA

МОСКВА, УЛ. ОБРУЧЕВА, 52, Т. (495) 718-66-77, КАШИРСКОЕ Ш., 61, Т. (495) 221-42-00, 26 КМ МКАД (ВНЕШНЯЯ СТОРОНА), Т. (495) 787-51-41, www.rtds.ru

ПРОЩАЙ, ЛОГАН! ЗДРАВСТВУЙ,



www.carsbuyseil.ru

В конце июля появились в продаже 16-клапанные "Престижи". Уже тогда у меня промелькнула мысль: «А не поменять ли мне свой Logan на новый 16-клапанный?» Но тогда, посидев и подумав, решил, что пока не буду – этот в прекрасном техническом состоянии, крупных вложений особо не предвиделось, за исключением очередных ТО в ближайшие год-полтора. Стоит учесть, что это 30-45 тыс. км дополнительного пробега. Решил пока обожждать, хотя мысль мне показалась довольно заманчивой.

Синтересом наблюдая первые восторженные отзывы новых владельцев на страницах клуба, понимал, что мысль, родившаяся в июле, из моей головы не уходит. Не раз садился я за компьютер, чтоб посчитать, насколько целесообразна будет такая замена. Причем делалось это, скорее, дабы убедить себя в неразумности на данный момент такого приобретения. Разница выходила порядка 25–30 тыс. руб. в год с учетом потери стоимости. Так прошла пара месяцев.

И вот, в начале октября приехал я как-то вечером домой раньше Лены. В предвкушении приятного вечера наедине с женой занялся какими-то домашними делами. Вопреки приятным прогнозам, Лена пришла в слезах... Оказалось, что около въезда на нашу стоянку очень неудачно припарковался внедорожник. Совершая маневр, Лена задела о его бам-

пер аркой заднего колеса. Т.к. страховать Logan на четвертый год мы посчитали нецелесообразным, то на ремонт по страховке рассчитывать не стоило. Это еще сильнее огорчило Лену. Понимание, что нервы жены мне дороже, стало «последней песчинкой», склонившей чашу весов в сторону покупки нового автомобиля (с обязательной страховкой по КАСКО).

Начался предварительный обзвон автосалонов. Каково же было мое удивление, что автомобиля в нужной комплектации (16-клапанный «Престиж» + пакет безопасности) нет в наличии! Мало того, самое раннее, когда обещали привезти автомобиль в автосалон, это конец ноября (!) — начало декабря! Учитывая кризис и достаточно дорогую комплектацию машины, таким развитием событий я был несколько обескуражен! О том и написал на страницах форума Клуба!

Но ничего в жизни не проходит просто так, и тут помог мне Logan-Клуб в лице Павла 989! Не прошло и получаса, как от него раздался звонок с предложением позвонить одному из дилеров, партнеру Logan-Клуба. Но и там меня расстроили, сказав, что 16-клапанные «Престижи» есть только без пакета безопасности. Единственная машина "с пакетом" уже зарезервирована за клиентом.

Нет, не то чтобы я сильно расстроился, но скорее немного огорчился.

Решая, заказывать мне Logan сейчас или подождать еще три месяца, чтобы взять машину производства уже 2010 года, я провел в раздумьях пару дней. И тут с утра 9 октября раздается звонок — есть машина в нужной комплектации, цвет "платина", в наличии, с ПТС. Последовало предложение приехать посмотреть, прокатиться на тест-драйвовом автомобиле такого же цвета. Чтобы машина не ушла с пятницы на субботу, менеджер предложил ее забронировать на сутки.

Утром в субботу мы с Леной поехали на другой конец Москвы. Менеджер, на редкость влюбленный в свое дело и в автомобили человек (а это чувствуется сразу), встретил, организовал тест-драйв. Единственное, что нас с Леной останавливало, это непривычный цвет автомобиля — платина после синего металлика слишком уж непривычна — и некоторые вопросы по страховке. В итоге мы уехали со словами «мы подумаем». Думали мы все выходные и все же решились. В понедельник с утра позвонил в автосалон и, обрадованный тем, что машину еще не продали, снова забронировал ее на день.

Вечером того же дня поехал, внес 10 тыс. рублей предоплаты. Подал заявку на два варианта кредитов и отбыл ждать решение от банков. Заодно мне сообщили, что мою будущую машину доставили на территорию автосалона, и по прибытии я смог ее осмотреть.

С кредитными менеджерами мы легко находили общий язык. Первое недопонимание, которое возникло изначально, ушло без следа. На следующий день мне позвонили и сказали, что дал одобрение один банк, а решение второго, более выгодного для меня, будет вынесено через неделю. Пока я ждал решение второго банка, вплотную занялся выбором страховой компании. Страховым агентам пришлось для меня сделать целую стопку вариантов, среди которых я и выбрал более всего подходящий.

На продажу моего Логана оставалось 1,5–2 недели. Спешить не стал и разместил объявление о продаже изначально с завышенной ценой, постепенно ее снижая. Как оказалось, при продаже Логана большую роль играют каждые 5–10 тыс. руб. цены. Если за 240 тыс. мне не поступило ни одного звон-

ЛОГАН! ИЛИ ПОКУПАЕМ V16

ка, за 230 позвонили дважды, то при цене 220 звонков уже было по 3–5 в день. Продал свою машину без особых трудностей за неделю за цену, которую считаю достаточно «реальной». Причем не только покупатель выбирал машину, но и я выбирал нового хозяина для нее. Хотелось, чтобы она попала в хорошие руки. Так и произошло.

Вернемся к процессу покупки. Во вторник, 20 октября, второй банк вынес свое решение, тоже положительное. В тот же вечер мы направились внести остаток оплаты за машину и... попали в пробку. В автосалон мы с Леной приехали за 20 минут до закрытия, а нам еще предстояло внести оплату, оформить страховки и прочие документы. В итоге чуть не половина персонала автосалона задержалась на час после закрытия, чтобы мы успели все сделать.

Описывать поездку в банк не стану, скажу лишь, что все обошлось одним часовым посещением. Получение автомобиля назначили на утро субботы. Менеджер, ради того, чтобы мы успели поставить машину на учет в ГИБДД, согласился приехать и начать оформление выдачи автомобиля за полчаса до открытия салона!

В субботу все прошло так же «без сучка, без задоринки». В 9–30 мы уже выехали из автосалона в сторону буговского ГИБДД.

Итак, Logan, здравствуй! ☺

Bill.



Отчеты по эксплуатации 16 клапанного Логана ищите в следующих номерах Logan NEWS

НА ВЕСЬ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД RENAULT

АКЦИЯ СЕРВИСНОГО ЦЕНТРА

“СКИДКА 2010”:

20% на работы и 10% на запчасти!”

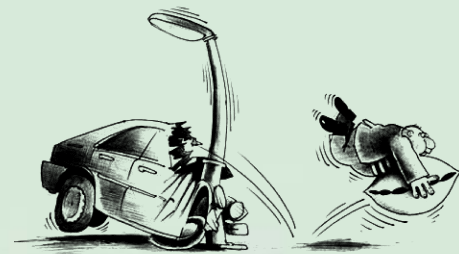
*** Скидка действует с 11 марта 2010г. (подробности на официальном сайте Renault).

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
ОВОД
АВТОЦЕНТР

МОСКВА, КУЛАКОВ ПЕР., Д.15, Т. (495) 787 53 53, www.ovod.ru
ПРОДАЖА НОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ. СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР. СТРАХОВАНИЕ.
ТЕСТ-ДРАЙВ.



ГДЕ У КРЕДИТА «ПОДУШКА БЕЗОПАСНОСТИ»?



Ранее, в первом номере Logan NEWS, мы рассмотрели, как определить наиболее выгодный кредит. Но вне рамок статьи осталось достаточно обширное количество вопросов, например, как максимально снизить риски, связанные с кредитом.

Для начала определим, что это за риски

В целом все риски можно свести к обобщению — случилось так, что не стало возможности погасить кредит. Для того, чтобы обезопасить себя от этого, надо разобраться в самих возможных ситуациях и их моделях, но, вне зависимости от этого есть правило, которое нельзя нарушать: автомобиль, взятый в кредит, должен быть застрахован по КАСКО на весь период кредита. Даже если мало ездите, даже если водитель с огромным стажем и мастер спорта, это не имеет значения. Когда идет речь о страховании, особенно автотранспорта, увы, приходится говорить и о неприятных вещах и ситуациях. Рассмотрим такой, к сожалению, очень реальный вариант, когда сильно поврежден автомобиль, а владелец потерял трудоспособность (даже временно) или того хуже, погиб. Наиболее реально это в случае аварии, хотя возможны и другие случаи. Банк все равно потребует возврата кредита, и банку будет безразлично состояние как владельца автомобиля, так и его наследников... Не знаю как кому, но мне не хотелось бы ни самому попасть в подобную ситуацию, ни оставить после себя такое «наследство»... Так что, думаю, вопрос со страхованием КАСКО решен однозначно.

Теперь вернемся к рискам, связанным с погашением кредита

Ключевых моделей две — это временные финансовые трудности (на 1–2 месяца) и долговременное финансовое трудности, когда речь идет уже о полной невозможности погасить кредит.

Для того чтобы была возможность обезопасить себя в обоих случаях, изначально надо подготовить «базу» еще при получении кредита. Что это значит?

При выборе кредита и определении его суммы ежемесячный платеж должен составлять не более 80% от той суммы, которую Вы считаете максимально возможной, исходя из нынешних доходов. Срок кредита, указанный в договоре, должен быть на 15–20% больше, чем Вы считаете для себя подходящим.

Если получающаяся в результате этого сумма не позволяет Вам приобрести тот автомобиль, который Вы хотели, то следует отказаться от данного приобретения.

Полученная разница позволит в течение первых 3–6 месяцев сделать запас средств, достаточный для того, чтобы в течении 1–2 месяцев, в случае необходимости, не платить ежемесячные взносы или платить небольшие суммы. Нечто вроде подушки безопасности. Создать подобную «подушку безопасности» как раз реально в пер-

вые 3–6 месяцев после получения кредита, т. к. доходы на этот период наиболее прогнозируемы. Данная «подушка безопасности» Вас выручит, если вдруг временно потеряете источник дохода (заболели, отправили на месяц в неоплачиваемый отпуск, а может и выгодная покупка подвернуться и т. д.), или увеличатся ваши расходы, или снизятся доходы, что в нынешней ситуации особенно реально. Также это Вам позволит без спешки выгодно продать машину в случае, если исчезнет возможность платить по кредиту, а не делать это второпях и по заниженной цене.

Досрочное погашение

В том случае, если Ваш выбор удовлетворяет вышеозначенным условиям, то далее действуем в зависимости от возможности и способа досрочного погашения, а также модели погашения кредита.

В том случае, если Ваш выбор удовлетворяет вышеозначенным условиям, то далее действуем в зависимости от возможности и способа досрочного погашения, а также модели погашения кредита.

Если досрочное погашение кредита возможно, а также переплата, произведенная в предыдущие периоды, позволяет в течение какого-то времени ограничить погашение кредита только погашением начисленных процентов, например, так работает потребительский кредит Сбербанка, то в течение первых 3–6 месяцев гасим сумму, которую считали максимально возможной для себя, а если позволяют средства — сумму на 30–40% больше обязательного ежемесячного взноса.

Если досрочное погашение невозможно или происходит по любой другой модели, отличной от указанной выше, то придется действовать чуть сложнее. Те же 3–6 месяцев разницу между суммой ежемесячного погашения и максимально возможной суммой платежа вкладываем под проценты в банк, в котором получен кредит. В случае необходимости в течении 1–2 месяцев можно будет погасить кредит с этого счета. Если же банк разорится, то Ваши средства на счете пойдут в зачет кредита, а не исчезнут. Разница же в процентах, начисленных за кредит, и в процентах, начисленных по счету, частично компенсируется. Таким образом, лишние расходы по кредиту составят малозначительную сумму.

Ну и третий вариант. При получении кредита из собственных средств и за счет увеличения суммы кредита создается данная «подушка безопасности».

Также не стоит забывать, что после того, как данный резерв пришлось использовать, его лучше всего восстановить в кратчайшее время. ☐

Bill

Так получилось, что за время своего существования наш автомобиль оказался в центре споров между автомобилистами и стал своеобразным ориентиром для автопроизводителей. Все чаще слышим: «Автоконцерн «N» готовит конкурента Логану». Да, это так. Многие хотят сместить его с пьедестала. И это правильно! Здоровая конкуренция должна быть. Но на данный момент Renault Logan — «Самая популярная иномарка России в 2009 году». Нам есть чем гордиться.

Было продано 53869 автомобилей Logan. Доля марки на российском рынке увеличилась на 35% по сравнению с прошлым годом и составила 4,9%.

С нами многие спорили. Долго убеждали в том, что все слухи о популярности Логана — пиар и реклама. Владельцы этой машины, что примечательно, в большинстве своем принципиально игнорировали конкурсы и опросы. Но Логан победил! По данным АЕБ, дан-

рамоса» в целом: «Не боятся показать себя изнутри! А может быть, и бояться-то нечего?»

Вот-вот новая машина станет заметна на наших дорогах. Многие задаются вопросом: «А что она из себя представляет?» Стали известны комплектации обновленного Renault Logan: Authentique, Expression и Prestige. Простейшая Authentique с 1,4-литровым 75-сильным двигателем стоит 309 тысяч рублей. В версии

Хэтчбек Renault Sandero, как ожидается, поступит в продажу в начале весны. В настоящее время накапливается первичный запас уже готовых машин.

В номенклатуре Logan и Sandero значительное количество общих комплектующих. Кто же их поставляет? В этой сфере происходят некоторые изменения. Кузовные детали для производства Sandero будет поставлять «ААТ». Число российских предприятий

уже в этом году производство начнется на заводе «Автофрамос».

Небольшой, всего 4,3 метра в длину, кроссовер Renault Duster обладает необычным экстерьером, а интерьер машины повторяет салон автомобиля Nissan Qashqai с поправкой на упрощение.

МСВ. Продолжается работа по запуску российской версии этой машины на ВАЗе. Renault инвестирует в «АвтоВАЗ» эквивалент 240 млн., то есть 10,8 млрд. руб.

МИР RENAULT LOGAN: ЧТО БЫЛО, ЧТО ЕСТЬ И ЧТО БУДЕТ?

ная модель занимает первое место среди иномарок в списке 25 наиболее продаваемых моделей легковых автомобилей в России по итогам 2009 года. Поздравляем Вас, дорогие наши и уважаемые Логановоды!

За последнее время вокруг Renault (Dacia) Logan произошло довольно много событий. Предлагаю рассмотреть некоторые из них.

Может быть кому-то покажется странным, но на первое место хочется поставить уже отмеченную в выпуске презентацию Logan Phase 2, проведенную ОАО «Автофрамос». Как мне представляется, это событие показывает не только сам факт появления новых машин (Phase 2 и Sandero), но самое главное — наличие у Renault желания и возможности вести прямой диалог с имеющимися и потенциальными клиентами. Не знаю, как обстоят дела у других марок, но факт приглашения на завод представителей крупнейшего в России специализированного Интернет-форума, посвященного Renault Logan, и нашей газеты как его подразделения, весьма показателен. Родилась очень добрая мысль в отношении «Автоф-

Expression — 339 тысяч, 354 тысяч и 376 тысяч рублей в зависимости от двигателя (соответственно, 1,4 литровый 75-сильный, 1,6-литровый 84-сильный или 1,6-литровый 16-клапанный 102-сильный двигатель). Prestige — 396 тысяч и 418 тысяч рублей (в зависимости от выбранного двигателя 1,6-литровый 84-сильный или 1,6-литровый 16-клапанный 102-сильный агрегат соответственно). Все двигатели отвечают нормам токсичности стандарта «Евро-4».

Продолжается расширение использования и старой версии. Наверное, дальше эту работу станет выполнять Новый Логан, но... На спортивные мероприятия начал выставляться новый автомобиль мастеров спорта Михаила Скрипникова и Антона Гречко — 16-клапанный Renault Logan. Машина проходит испытания в реальных гонках. И еще одна новость — «Логан в погонах». Это шуточное выражение обретает реальный смысл. В январе УВД по СЗАО г. Москвы были вручены служебные автомобили. В том числе 39 Логанов.

в будущем также пополнят BASF и Dow Chemical, которые организуют в России производства эмалей и мастики, а также Inergy, который намерен начать выпуск топливных баков. Кроме того, «Автофрамос» собирается локализовать изготовление шасси, литья и ремней безопасности. В 2009 году совместное предприятие АМО «ЗИЛ» и INI Corporation (Япония) — компания «Альфа Автоматив Технологиз» начала поставки штампованных деталей кузова для Logan. В текущем году будет освоен выпуск более 70 наименований внешних кузовных и структурных деталей для Logan и нового хэтчбека Sandero.

Современный Renault Logan уже на 40% состоит из российских комплектующих. «Автофрамос» планирует довести уровень локализации производства до 74%.

Теперь о новинках семейства Logan. Renault распространила фотографии своего внедорожника под названием Duster. Ожидается, что европейские продажи автомобиля начнутся весной, а в России эти машины появятся летом. Их ввоз в нашу страну будет недолгим —

в форме имущественного взноса, включающего передачу технологий, производственного оборудования, ноу-хау, экспертных знаний и опыта. Утвержден предварительный контракт по производству автомобилей на платформе ВО. Ожидается, что окончательные соглашения будут подписаны в марте 2010 года. Уже сейчас Волжский автозавод отправляет своих сотрудников на стажировку на один из автозаводов Renault. Финансирование стажировки проводится за счет средств АвтоВАЗа, Renault и федеральной службы занятости населения. Всего в текущем году планируется отправить на предприятия Renault-Nissan 100 работников дочерних компаний АвтоВАЗа. Мы с нетерпением ожидаем, что в конце 2011 — начале 2012 года на конвейер ВАЗа, все-таки, встанут автомобили, построенные на платформе Renault Logan. ❖

Использованы материалы прессы-службы Renault Russia, Auto.ru, компании Musa Motors, Avto59.ru, «Автомост», abinfo.ru, automobili.ru, прессы-службы ГУВД по г. Москве, Autoban.km.ru, infox.ru, dni.ru, rbc.ru и autonet.ru

LOGan- (LC)

Над номером работали:
Редакторы: Павел Девятков, Сергей Писаренко
Дизайн и верстка: Александр Писаренко
По вопросам рекламы обращаться:
тел. 8-903-203-45-44
advertising@logan-news.ru
На обложке Рено Логан. Фото Кувшиновой Елены

ГАЗЕТУ "LOGAN-NEWS" Вы можете получить:
"Тишинка-Центр" (Авиньон) Москва, м. Белорусская Садовое кольцо, Тишинская пл. д.1, ТЦ "Тишинка" тел: (495) 254-1709 с 10-00 до 19-00, без выходных. www.avignon-auto.ru
Автосалон "Авиньон" Москва, МКАД-Север, 78 км тел: (495) 741-4477 с 09-00 до 21-00, без выходных. www.avignon-auto.ru
Logan-Shop м. Сокол Москва, 2-й Балтийский переулок, д.6 тел: (495) 799-3720 понедельник-пятница с 10-00 до 20-00, суббота с 10-00 до 18-00, вс. с 10-00 до 16-00. www.logan-shop.ru

Уважаемые читатели!

В № 3 за январь 2009 года нами была допущена ошибка. Фотографии для обложки предоставил **vir2oz**
РЕДАКЦИЯ ПРИНОСИТ АВТОРУ СВОИ ИЗВИНЕНИЯ!

Musa Motors Москва, 2-я Магистральная ул., 18 тел: (495) 785-11-11, (495) 728-4141 понедельник-пятница. с 09-00 до 21-00, сб. с 10-00 до 20-00, вс. с 09-00 до 20-00. www.renault.musa-motors.ru
БЛОК м. Шоссе Энтузиастов, 111524, г. Москва, ул. Перовская, д. 1 тел: (495) 730-02-77 ежедневно с 09-00 до 21-00 www.block-renault.ru
АМТ Москва, ул. 2-я Мытищинская, 6/8 стр.2 Телефон.: (495) 6167410 Тел/факс: (495) 6166615 ежедневно с 09-00 до 20-00 www.amt-auto.ru
СТО-5г. Москва, Проектируемый проезд 3610, стр. 4 а/1 Тел./факс: 8-499-178-10-77, 8-499-179-3470 понедельник-Пятница: с 9:00 до 20:00 Суббота, воскресенье Работа с 9:00 до 18:00 www.sto-5.ru
Другой сервис 121353, Москва, Сколковское шоссе, дом 31 строение 77 (495) 662-98-26 с 8 до 21 без выходных www.dsrv.ru
Авточехол Москва, Буракова, 27. Тел./ факс:+7 (495)509-32-10 www.avtochehol.logan-club.ru
RTDService г. Москва, ул. Обручева, 52 тел: (495) 718-66-77, ежедневно с 8.00 до 21.00 www.rtds.ru
RTDService г. Москва, Каширское шоссе, 61, (АТЦ «Москва»), тел: (495) 221-42-00, ежедневно с 8.00 до 21.00 www.rtds.ru
RTDService 26 км МКАД (внешняя сторона) тел: (495) 787-51-41, ежедневно с 8.00 до 21.00 www.rtds.ru

ЧИТАЙТЕ В БЛИЖАЙШИХ ВЫПУСКАХ:
подробный рассказ о процессе производства «Логана» в России

Дождь, дорога, в воздухе висит грязная взвесь... Увы, большинству водителей эта картина встречается слишком часто. В такую погоду покидать автомобиль нет никакого желания. Даже такая мелочь, как долив жидкости стеклоомывателя, превращается в очень неприятную заботу. Капот обязательно будет грязный. При этом, чтобы его открыть, надо испачкать обе руки, а устанавливая его подпорку, соберешь полами одежды всю грязь с переднего бампера. С завистью начинаешь смотреть на дорожные авто - их владельцам достаточно поддеть пальцами блокиратор капота и лишь чуть-чуть потянуть его вверх. Остальное сделают газовые упоры!

СИМ-СИМ, ОТКРОЙСЯ, ИЛИ ДОЛОЙ «КОЧЕРГУ»!

Почему бы не сделать так же на Логане? В Интернете такая идея витала давно. Кто придумал использовать упор Fenox 901 001 и штатные технологические отверстия в силовых элементах кузова, достоверно узнать нам уже не удастся, но вот единственной компанией, взявшейся реализовать эту идею на уровне, соответ-

ствующем официальному дилеру Рено, с сохранением всех гарантийных обязательств оказался **RTDService!** Мало того, представитель **RTDService** в лице старшего мастера Заборовского Александра согласился рассказать читателям Logan NEWS о том, как это можно осуществить:

Для работы нам понадобятся:

шлицевая отвертка, 2 доработанных газовых амортизатора с доработанными же болтами крепления, 4 широкие шайбы под резьбу М6, рожковый ключ на 10, ключ TORX T30

ВНИМАНИЕ!

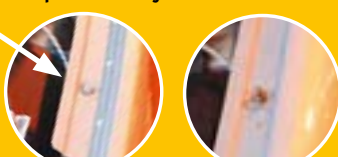
Использование упоров с неукороченными штоками приведет к чрезмерному углу открытия капота, что в случае случайного срабатывания стеклоочистителей вызовет повреждения кромки капота.



▲ Доработанным болтом крепления упора заменяем болт крепления кронштейна капота



▲ Чтобы газовый упор свободно ложился, болт крепления крыла, меняем местами с указанным винтом крепления бампера, и срезаем 4 см уплотнителя капота



▲ Второй болт крепления крыла заменяем на доработанный болт крепления упора, подложив под него шайбу

◀ Газовые упор крепим штоком вниз!

Второй газовый упор крепим аналогично с другой стороны капота



Доработка амортизатора и его креплений

Имеющиеся в комплекте болты крепления перетачиваем под резьбу М6, сокращая до 1,5 мм толщину шляпки. Шток амортизатора зажимаем в тисках, предварительно надев на него надрезанный вдоль резиновый шланг, во избежание повреждения рабочей поверхности. Откручиваем наконечник крепления (для облегчения данной процедуры наконечник можно предварительно нагреть промышленным феном или погрузив в горячую воду). Шток амортизатора обрезаем на 30 мм. Оставшуюся часть на 10 мм обтачиваем до диаметра 6 мм и нарезаем резьбу М6, после чего наконечник амортизатора возвращаем на прежнее место.



RTDService выполняет полный спектр диагностических и слесарных работ, а также:

- ✓ Кузовной ремонт, ремонт бамперов
- ✓ Локальный ремонт без окраски
- ✓ Промывка топливных форсунок
- ✓ Установка салонного фильтра
- ✓ Установка задних подкрылков
- ✓ Активация совместной работы омывателя и очистителя лобового стекла
- ✓ Установка доп. уплотнителя капота
- ✓ Установка дополнительного оборудования
- ✓ Услуги по химчистке и полировке
- ✓ Ремонт лобовых стекол
- ✓ Ремонт генераторов, стартеров и электромоторов
- ✓ Техническая помощь на дороге
- ✓ Эвакуация автомобиля

г. Москва, ул. Обручева 52, тел: (495) 718-66-77, ежедневно с 8.00 до 21.00 www.rtds.ru
г. Москва, Каширское шоссе 61 (АТЦ «Москва»), тел: (495) 221-42-00, ежедневно с 8.00 до 21.00 www.rtds.ru
г. Москва, 26 км МКАД (внешняя сторона), тел: (495) 787-51-41, ежедневно с 8.00 до 21.00 www.rtds.ru